



Abastecimiento de alimentos y economía popular en Bogotá y algunos municipios aledaños en tiempos de pandemia

*Carlos Alberto Suescún Barón **

*Martha Lucía Bernal ***

*Diego Alejandro Guevara Castañeda ****

*Óscar Morillo *****

Fecha de recepción: 24 de febrero de 2022

Fecha de aprobación: 28 de junio de 2022

Resumen: El artículo analiza los efectos de la pandemia COVID-19 y de las políticas implementadas en el estado de emergencia económica y social sobre las condiciones socioeconómicas de vendedores populares urbanos y productores campesinos involucrados en el abastecimiento de alimentos. Se toman como estudios de caso la ciudad de Bogotá y los municipios de Choachí y Fusagasugá (Cundinamarca). La investigación se fundamenta en una metodología que rescata los testimonios de los trabajadores de estas economías, testimonios que son conjuntamente analizados con la descripción estadística y en un marco teórico heterodoxo sobre el trabajo y la reproducción social. A partir de la realización de entrevistas y de la revisión de normas, informes oficiales y otra bibliografía pertinente, se examinan los efectos de la crisis sanitaria en el trabajo y las condiciones socioeconómicas de campesinos y vendedores de alimentos clasificados bajo el concepto de economías populares. La investigación concluye que los efectos de la pandemia profundizaron problemas de índole estructural que padecen estas economías, en particular por las afectaciones sobre las actividades económicas y el carácter limitado de las políticas de emergencia, al tiempo que destaca su capacidad de adaptación, fortalecimiento comunitario e innovación para hacer frente a la crisis.

Palabras clave: COVID-19, abastecimiento de alimentos, economías populares, estado de emergencia, reproducción social.

Clasificación JEL: B54, B55, J81, H12, Q18.

Cómo citar:

Suescún Barón, C. A., Guevara Castañeda, D. A., Bernal, M. L., & Morillo, Óscar. (2022). Abastecimiento de alimentos y economía popular en Bogotá y algunos municipios aledaños en tiempos de pandemia. *Apuntes del Cenes*, 41(74). Págs. 243 - 274. <https://doi.org/10.19053/01203053.v41.n74.2022.14364>

* Contacto de correspondencia. Doctor en Desarrollo Económico. Profesor Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de Colombia. casuescunb@unal.edu.co <https://orcid.org/0000-0002-7767-6653>

** Economista y máster en Sociología Económica. Profesora Universidad Colegio Mayor de Cundinamarca. Integrante del Grupo de Trabajo de CLACSO Economías populares: mapeo teórico y práctico. mlbernals@unal.edu.co <https://orcid.org/0000-0003-2322-9046>

*** Doctor en Ciencias Económicas. Profesor asociado de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de Colombia. dieguevarac@unal.edu.co <https://orcid.org/0000-0003-4018-7095>

**** Economista. Universidad Nacional de Colombia. omorillo@unal.edu.co <https://orcid.org/0000-0001-6900-792X>

Food Supply and Popular Economy in Bogotá and Some Surrounding Municipalities in Times of Pandemic

Abstract

The article analyzes the effects of the COVID-19 pandemic and the policies implemented in the state of economic and social emergency on the socioeconomic conditions of urban popular sellers and peasant producers involved in food supply. The city of Bogotá and the municipalities of Choachí and Fusagasugá (Cundinamarca) are taken as case studies. The research is based on a methodology that rescues the testimonies of the workers of these economies, testimonies that are analyzed together with the statistical description and in a heterodox theoretical framework on work and social reproduction. Based on interviews and the review of regulations, official reports and other pertinent bibliography, the effects of the health crisis on the labor and socioeconomic conditions of peasants and food vendors classified under the concept of popular economies are examined. The research concludes that the effects of the pandemic deepened the structural problems suffered by these economies, particularly due to the effects on economic activities and the limited nature of emergency policies, while highlighting their ability to adapt, community strengthening and innovation to face the crisis.

Keywords: COVID-19, food supply, popular economies, emergency state, social reproduction.

INTRODUCCIÓN

La pandemia y los confinamientos obligados para prevenir o atenuar el ritmo de los contagios por coronavirus demostraron que instituciones, empresas privadas y otras organizaciones pueden parar sus actividades, al menos por cortos períodos, algo que no es posible en el caso de los trabajadores de las economías populares que, en cualquier escenario, son obligados a continuar sus labores. Dos razones principales sustentan esta particularidad: 1) que son sujetos que de manera individual o colectiva garantizan la reproducción de la vida y el movimiento del sistema económico y, por ende, sus actividades económicas resultan prioritarias; y 2) que ante el rigor de la pobreza y la desigualdad su supervivencia está atada a una búsqueda de sustento diario, lo que implica la continuidad del trabajo en cualquier circunstancia.

Una de las actividades que garantiza la reproducción social es el abastecimiento de alimentos, que corresponde en importante proporción a actividades y procesos propios de economías popu-

lares en eslabones como la producción de alimentos (economías familiares y campesinas) y el comercio minorista (coterros, tenderos, vendedores ambulantes, entre otros), característica propia de países periféricos como Colombia.

El abastecimiento puede ser entendido como una cadena de actividades conexas, que de forma conjunta garantizan la reproducción de la vida en las comunidades. En esta cadena intervienen empresas de diverso tamaño como productores agroindustriales, grandes superficies, importadores, entre otros. No obstante, gran parte del abastecimiento en valor y volumen a nivel local es satisfecho por la producción de alimentos de origen campesino, así como la logística de separación, clasificación y venta en la que intervienen trabajadores que se clasifican en la categoría de “informalidad”, pero que para los fines de este trabajo se consideran parte de las economías populares.

Ahora bien, el abastecimiento de alimentos no es apenas un proceso productivo y logístico en materia alimentaria. Desde un enfoque alternativo

y en particular a partir de los desarrollos de la teoría económica feminista, el abastecimiento forma parte de los cuidados necesarios para la reproducción de la vida en la sociedad.

Esta forma de abordar el abastecimiento de alimentos resulta innovadora y pertinente en materia de investigación, en particular por la relación con el contexto. En efecto, la reproducción de la vida no solo ha estado en peligro por los impactos en materia de salud provocados por la pandemia de la COVID-19, también por los efectos en materia económica y social que ha sufrido el país a causa de múltiples crisis simultáneas.

Para el análisis de este problema, la investigación combina no solo el diálogo entre categorías para el análisis del abastecimiento y el trabajo de las economías populares en el contexto de la pandemia de la COVID-19, también usa una metodología que relaciona el trabajo de campo con el análisis de fuentes secundarias. Así, la realización de entrevistas semiestructuradas y el análisis de datos, normas e informes con origen en instituciones oficiales y en centros de investigación, se combinan con el análisis teórico para caracterizar los efectos de la pandemia sobre el trabajo y el abastecimiento de alimentos en una ciudad como Bogotá y algunos municipios próximos.

A efectos de la exposición de este trabajo, el artículo se encuentra divi-

dido en cuatro secciones, además de esta corta introducción. En la primera sección se presenta el diálogo conceptual entre la economía feminista, la economía popular y el análisis estructuralista. En esta aproximación teórica, esencialmente heterodoxa, sobresale la interrelación entre la particular forma de acumulación de capital en Colombia, el abastecimiento de alimentos entendido como parte de la reproducción social y el rescate de la centralidad del trabajo en el análisis socioeconómico. La segunda sección resume la metodología usada, describiendo su pertinencia para el análisis del problema planteado. La tercera sección expone los principales hallazgos de la investigación. Por último, en la cuarta sección se presentan las principales conclusiones.

MARCO CONCEPTUAL

Estructura agraria bimodal

De acuerdo con [Furtado \(1964\)](#), [Bielschowsky \(1998\)](#) y [Osorio \(2001\)](#), el carácter periférico de los países de América Latina se funda en su particular inserción en el comercio global como abastecedores de materias primas y compradores de bienes de capital e intermedios. Esta particular relación explica la dependencia tecnológica, esto es, el proceso de adopción-adaptación de formas de hacer y producir a partir de innovaciones generadas en los países centrales. A esta se suman la dependencia cultural, entendida como imitación de patrones de consumo y de para-

digmas de política, y la dependencia financiera que se explica por la posición subordinada de las monedas de los países periféricos en la jerarquía monetaria internacional y su recurrente necesidad de financiamiento (Conti *et al.*, 2014).

La relación centro-periferia, entonces, se funda en una particular forma de acumulación en los países periféricos, caracterizada por factores estructurales como la persistencia de brechas socioeconómicas por factores raciales y espaciales, la heterogeneidad estructural en los diversos sectores económicos y la inercia de estructuras agrarias regresivas (Pinto, 1970; Rodríguez, 1977).

En relación con la estructura agraria, para el caso de Colombia esta se caracteriza por la continuidad de, al menos, cuatro factores histórico-estructurales: 1) la persistencia de un perfil primario-exportador especializado y con escaso valor agregado; 2) la consolidación de un arreglo institucional sesgado en favor de formas empresariales y en demérito de las economías campesinas; 3) la inercia de la concentración de la tenencia y propiedad de la tierra; y 4) la permanencia de conflictos diversos, sobresaliendo por supuesto los conflictos distributivos y el conflicto armado (Suescún, 2020).

En este escenario, el subdesarrollo como forma autónoma de acumulación genera en el campo una marcada dicoto-

mía entre dos formas de producción: por un lado, la economía campesina, cuyas actividades son diversificadas, aunque tienen un foco particular en la producción de alimentos para el mercado doméstico; y por otro lado, la economía empresarial, que se especializa en la exportación de *commodities* tanto agrícolas como aquellos de la actividad extractiva (petróleo, minería, etc.).

A la economía empresarial del campo, la política pública –incluso con anterioridad a la consolidación de la racionalidad neoliberal–, la ha considerado parte fundamental del desarrollo económico, en razón a que garantiza el flujo de divisas necesario en un país con los lazos de dependencia referidos. Esto explica que los esfuerzos fiscales, las políticas de acceso a factores productivos, bienes públicos y otros incentivos hayan sido prioritarios para esta forma de producción. Lo opuesto ha sucedido con la economía campesina, la cual se ha considerado parte de la “población problema” por factores socioeconómicos y políticos, y en consecuencia ha sido marginada de las políticas de desarrollo económico y apenas “tratada” desde la política de asistencia social (Suescún, 2020).

En esta estructura social y económica, la marginación y el abandono de la economía campesina han jugado en contra de la reproducción social, algo que fue puesto en evidencia por la pandemia del coronavirus, pues ante el escenario hostil al comercio internacional provocado

por las medidas para la contención de los contagios, la necesidad de garantizar la autonomía alimentaria de los países tomó especial interés.

El trabajo en economías populares

Efectivamente, el problema agrario en Colombia no ha sido resuelto y, de hecho, persiste de manera simultánea con el conflicto armado. Esto se explicaría, entre otras razones, porque la reforma agraria no ha sido una política plenamente implementada (Machado, 2009).

La persistencia combinada del conflicto agrario y del conflicto armado, de la mano con el sesgo de la política pública, sustenta que las economías campesinas carezcan de acceso a factores productivos como la tierra, asistencia técnica, crédito, infraestructura de transporte, irrigación de sus cultivos y logística de comercialización, razones que explican la pobreza, la desigualdad y otros conflictos que han exacerbado la violencia en las áreas rurales, en muchos casos obligando al campesinado a abandonar sus tierras y huir a zonas urbanas (Machado, 2009; Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo [PNUD], 2011).

Una parte considerable del campesinado desposeído ha pasado a constituir la “constelación del rebusque” en las ciudades, donde igualmente son marginados espacialmente y carentes de

reconocimiento social, económico y político como también lo eran en áreas rurales. La logística y el comercio minorista del abastecimiento de alimentos en entornos urbanos constituyen subsectores representativos de absorción de mano de obra desplazada forzosamente del campo a la ciudad y más recientemente también de población migrante (Ibáñez & Velásquez, 2008; Suescún, 2017; Farné & Sanín, 2020).

En efecto, la estructura económica concentrada en la generación de divisas en el sector primario (minas, petróleo y *commodities* agrícolas) ha descuidado a sectores como la industria y la agricultura familiar, haciendo que gran parte del empleo corresponda con actividades en la informalidad. Esta categoría (la informalidad) aplicada en rigor en cálculos estadísticos, sin embargo, encubre el carácter productivo y la importancia para la reproducción social de la población dedicada al “rebusque” y al cuidado, razón por la cual se acude a la categoría de “economías populares” para intentar vislumbrar estos beneficios en el nivel socioeconómico (Gago, 2014).

La referencia al encubrimiento a través de la categoría de informalidad se da no porque no sean visibles, sino porque la categoría enfatiza en su carácter problemático e impide el reconocimiento político y económico de sujetos y colectivos que a través de diversas actividades realizan un aporte fundamental y prioritario a la sociedad. Sin

embargo, además de ocultas y carentes de reconocimiento, múltiples economías populares son a su vez frecuentemente perseguidas y criminalizadas (Gago, 2014; Giraldo, 2020).

De hecho, para estas economías y los sujetos sociales que las representan resultan comunes factores socioeconómicos como: 1) invisibilidad en materia institucional como trabajadores y generadores de valor económico; 2) exclusión social, económica y espacial a pesar de su inserción en los circuitos mercantiles; 3) carencia de remuneración y de protección social; y 4) falta de reconocimiento del trabajo de la mujer y de su papel en la reproducción social de la fuerza de trabajo, de la familia y del sistema económico (Gago, 2014, 2019; Giraldo, 2017, 2020).

Ahora bien, la vulnerabilidad en el contexto de la pandemia superó las dimensiones social y económica, adquiriendo relevancia el factor sanitario y las medidas de política que sustentaron la declaratoria de emergencia por la enfermedad COVID-19. Así, las economías populares resultaron más vulnerables a la muerte por una trágica disyuntiva: los espacios y la movilidad fueron limitados por las cuarentenas, al tiempo que se hacía urgente la necesidad de trabajar y, en consecuencia, exponerse al contagio.

Abastecimiento desde la economía feminista

La economía feminista plantea que la reproducción de la vida colectiva y la continuidad de la acumulación de capital se sustentan no solo en el trabajo asalariado, sino en oficios y trabajos que en buena parte están por fuera del mercado, sin remuneración y carentes de protección social. Y que el trabajo remunerado no podría existir sin actividades como el abastecimiento de alimentos, la crianza de hijos y un conjunto de actividades del cuidado, que además resultan ser primordiales y de gran relevancia para la reproducción del sistema económico en su conjunto (Fraser, 2020; Gago, 2019).

Con la crisis sanitaria y alimentaria provocada por la pandemia se incrementó la jornada del trabajo doméstico no remunerado y las mujeres fueron las que soportaron una mayor carga, pues generalmente ellas son las que realizan las labores y actividades de cuidado (protección, crianza y supervivencia de los integrantes del hogar y cuidado de personas en situación de dependencia como menores, enfermos, adultos mayores, entre otros) (Cavallero & Gago, 2022). Al mismo tiempo, esta crisis reveló el lugar central que tienen actividades como el abastecimiento de alimentos para garantizar la reproducción social.

La feminización de los trabajos asociados a las cadenas de abastecimiento desde la producción de alimentos hasta la comercialización en plazas de mercado, en puntos específicos en barrios, o en comercio ambulante, en tiempos de pandemia puso de manifiesto y profundizó las desigualdades que los afectan, dejando intacta su invisibilidad, es decir, aun siendo estos trabajos calificados como primordiales y esenciales, continuaron sin reconocimiento socioeconómico.

Las mujeres, entonces, no solo garantizan la reproducción de la vida mediante la procreación y el sostenimiento de la familia, también soportan con su trabajo el sistema económico y la institucionalidad propia del capitalismo, pero siendo considerados diferentes entornos como el hogar y el mercado de trabajo, persisten injusticias en materia de valoración o reconocimiento (Benzason & Luxton, 2006; Pérez, 2014; Álvarez & Begiristain, 2019).

Así, el sistema económico resulta cruel con las economías populares que integran las distintas fases del abastecimiento de alimentos y en consecuencia con la propia reproducción social. No obstante, en el caso de las mujeres la afectación es mucho mayor, pues además de soportar las características de exclusión y desigualdad, padecen una mayor brecha de reconocimiento com-

parado con los hombres en un mismo entorno socioeconómico (Nelson, 2004; Organización Panamericana de la Salud [OPS], 2008; Rodríguez, 2017).

Por otro lado, la alimentación ha tendido a considerarse desde una visión productivista e individualizada, por lo que el hambre es un problema relativamente ajeno al Estado; es algo para ser resuelto en el espacio del hogar y, por ende, recae una carga de responsabilidad institucionalizada en la mujer (Ramírez *et al.*, 2020).

Efectivamente, bajo el paradigma de la Seguridad Alimentaria y Nutricional (SAN), la acción estatal para atender el hambre es considerada una eventualidad extraordinaria, la cual debe ser focalizada en aquellas poblaciones que mayor probabilidad tienen de sufrir hambre, es decir, la población pobre. Este enfoque, que se ha denominado *gestión social del riesgo*¹, como se analizará en sección posterior, continuó guiando la acción estatal para atender la crisis social durante la pandemia.

METODOLOGÍA

A fin de caracterizar los efectos de la pandemia y de las medidas de política implementadas en materia sanitaria sobre los trabajadores de la economía popular en las fases de producción y comercio al por menor de la cadena de

1 Esta categoría ha soportado la política pública alimentaria en Colombia durante las últimas dos décadas. Al respecto, conviene reseñar el documento CONPES 113 de 2008 y el Plan Nacional de Seguridad Alimentaria y Nutricional 2012-2019.

abastecimiento, se aplicó una metodología que combinó el análisis cualitativo con el cuantitativo, considerando una delimitación espacial para la ciudad de Bogotá y los municipios de Choachí y Fusagasugá (Cundinamarca)².

Cuatro fuentes fueron usadas en esta metodología mixta: 1) normas (leyes, decretos, resoluciones y otras del nivel nacional y local); 2) informes de entidades públicas y de centros de investigación y organizaciones no gubernamentales; 3) recolección de testimonios mediante entrevistas semiestructuradas aplicadas a campesinos y campesinas, trabajadores del comercio minorista y a hacedores de política del nivel local (alcaldía de Bogotá); y 4) datos estadísticos de fuentes oficiales.

En relación con la normativa se analizaron los decretos emitidos durante la pandemia y, especialmente, durante el “Estado de Emergencia Económica, Social y Ecológica en todo el territorio Nacional” (Decreto 417 de 2020), así como otras normas derivadas de este estado de excepción tanto del nivel nacional como local.

En cuanto a los informes, se recopilaron estudios del Observatorio Fiscal de la Javeriana, la Vicepresidencia de la

República, Organización de Naciones Unidas (ONU), la Organización de Naciones Unidas para la Alimentación (FAO), y Greenpeace.

Como parte integral del desarrollo del proyecto de investigación, se adelantó una fase de trabajo de campo que implicó la realización de entrevistas semiestructuradas dirigidas a diferentes trabajadores relacionados con la cadena de abastecimiento de la ciudad de Bogotá y de los municipios de Choachí y Fusagasugá. En total se entrevistaron ocho trabajadores³: cinco correspondientes a la fase inicial del abastecimiento, es decir, pequeños productores campesinos; y tres a la fase final, que incluyeron testimonios de trabajadores que realizan la distribución y disposición final de alimentos en ventas populares y barriales.

A su vez, se realizaron dos entrevistas adicionales, las cuales involucraron a un experto en políticas de alimentación y nutrición, y a un funcionario de la Alcaldía de Bogotá, encargado de la política de abastecimiento en la ciudad-región.

En materia cuantitativa, la investigación organizó y clasificó datos estadísticos sobre indicadores macroeconómicos, flujo de alimentos y de cadenas de

2 La metodología que se presenta hace parte del proyecto “El abastecimiento de alimentos en tiempos de pandemia: implicaciones y propuestas para una política pública dirigida a los trabajadores de la economía popular en Bogotá y municipios aledaños”, financiado por la Universidad Nacional de Colombia. Para el proyecto fueron seleccionados Bogotá, Choachí y Fusagasugá, lugares con los cuales el equipo de investigación mantiene desde hace varios años un vínculo con organizaciones y comunidades articuladas a la cadena de abastecimientos de alimentos.

3 El número de entrevistados fue limitado debido a las restricciones presupuestales que tuvo el proyecto mencionado.

abastecimiento, así como indicadores de impacto de la pandemia en materia sanitaria y socioeconómica, tanto para el nivel nacional como para las áreas delimitadas en el estudio.

PRINCIPALES HALLAZGOS

La discriminación socioeconómica de la enfermedad

De acuerdo con datos de [Johns Hopkins University & Medicine \(2022\)](#), 226 países han sido afectados por la enfermedad COVID-19, declarada pandemia por la Organización Mundial de la Salud ([OMS en 2020](#)⁴). De acuerdo con esta fuente consultada, la enfermedad habría cobrado la vida de aproximadamente 6,2 millones de personas, y se administraron aproximadamente 11,4 millones de vacunas. En el caso colombiano, más de 139 000 personas han fallecido y se han registrado más de 6 millones de contagios acumulados desde el inicio de la pandemia⁵.

Diversos estudios han hecho hincapié en la morbilidad de la enfermedad de

acuerdo con factores de riesgo como enfermedades crónicas no transmisibles (diabetes, hipertensión, entre otras), sobrepeso y edad (que han afectado especialmente a adultos mayores). No obstante, los factores socioeconómicos también parecen evidenciar que la pobreza, la exclusión y la desigualdad son factores de discriminación en la probabilidad de muerte ante el contagio por SARS-CoV-2 ([Singh & Misra, 2020](#); [Cifuentes, 2021](#)).

A nivel nacional, de acuerdo con información del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), la mayor concentración de fallecidos se encontró en los estratos 1, 2 y 3 (Figura 1). Si bien esto puede explicarse porque la mayoría de la población está clasificada en estos estratos socioeconómicos, indica igualmente la influencia del nivel de ingresos, la ubicación de residencia y la capacidad de acceder a servicios de salud en factores como el contagio y la imposibilidad de sobrevivencia a la enfermedad.

⁴ El día 11 de marzo de 2020, la OMS caracteriza la enfermedad COVID-19 como una pandemia ([OMS, 2020](#)).

⁵ Mayores detalles en [Johns Hopkins University & Medicine \(2022\)](#).

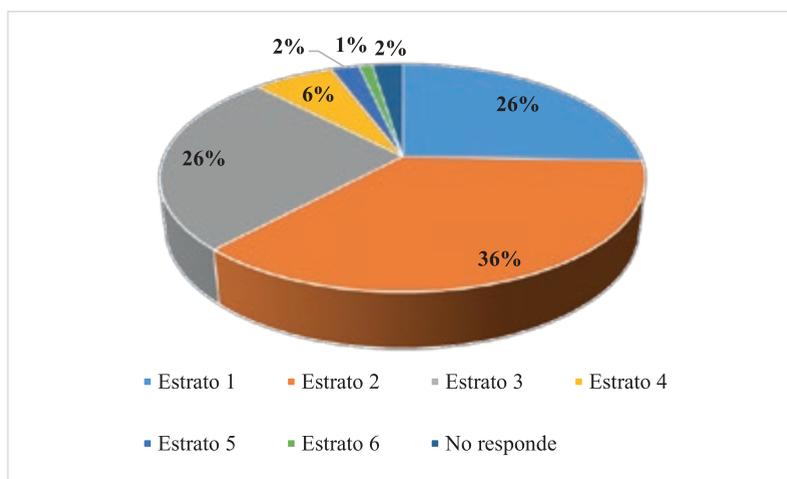


Figura 1. Distribución de las defunciones por COVID-19 total, según estrato socio económico (marzo 2020-julio 2021).

Fuente: DANE (2021, 2022)

La generación de ingresos y la localización de la población tienen igualmente relación con el nivel educativo. A partir de datos oficiales del DANE, se encontró que la mayor parte de la población fallecida por COVID-19 contaba únicamente con educación básica primaria, triplicando la mortalidad en la población con nivel educativo de secundaria. Al respecto, conviene destacar que la mayoría de los fallecidos son de género masculino, independientemente del nivel educativo (Figura 2).

Se puede sugerir que la relación entre mortalidad por COVID-19 con variables como el nivel educativo o la capacidad de generación de ingreso, apenas evidenciaría la realidad social de un país como Colombia. Sin embargo, es preciso señalar que la probabilidad

de morir aumenta si el contagiado es pobre, una regularidad que se constata en países periféricos (Hernández, 2021; Arteaga & Fuentes, 2021).

Entre los factores destacados por Arteaga y Fuentes (2021), la mayor incidencia de la mortalidad por COVID-19 en países periféricos como Colombia se explica por la carencia de mecanismos de protección social, la debilidad de los sistemas de salud y la necesidad de trabajar de una población sin garantías laborales. Esto lo reitera el testimonio de un tendero en la localidad de Kennedy: “si no trabajo, mi familia y yo morimos de hambre, lo cual resulta incluso peor que morir de COVID-19. Nos daba miedo, claro, pero quién me va a pagar el arriendo o la comida del mes”.

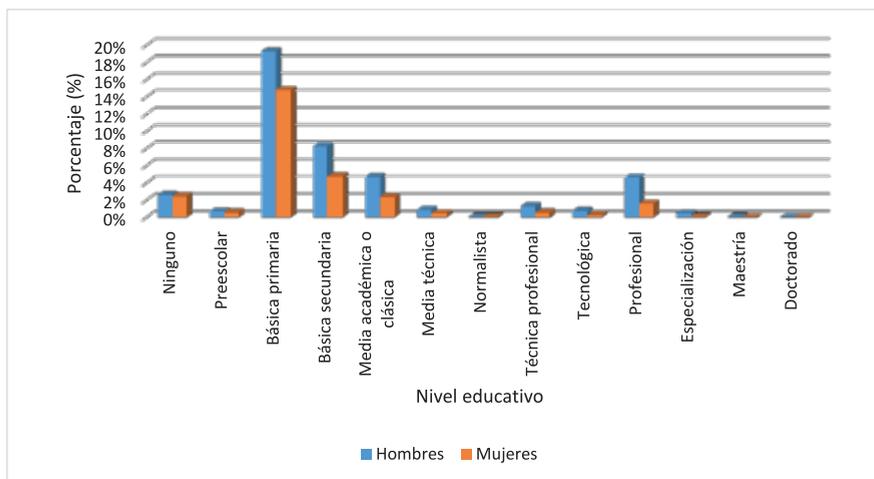


Figura 2. Distribución de las defunciones por COVID-19 total según sexo y nivel educativo (marzo 2020-julio 2021).

Fuente: DANE (2021, 2022)

En este escenario trágico, las medidas de política pública entraban en contradicción, especialmente durante los primeros meses de la declaratoria de emergencia: si bien medidas como las cuarentenas sugeridas por la OMS se aplicaron como método para controlar el ritmo de los contagios y evitar la saturación de la oferta hospitalaria, en el caso de países periféricos como Colombia, esto implicó restringir el espacio sobre el cual se realiza el trabajo de la mayor parte de la población que sobrevive en las economías populares, con el agravante de que su trabajo igualmente resulta esencial para la supervivencia del resto de la población.

En entrevista con Hugo Rojas, hacedor de política distrital y encargado del tema de abastecimiento alimentario

en la ciudad de Bogotá en articulación con el departamento de Cundinamarca, manifestó: “Nos encontrábamos con una disyuntiva muy difícil, por un lado sabíamos que una parte importante de la población de las localidades de Kennedy y Bosa dependen económicamente de CORABASTOS, pero los niveles de contagio crecían. Sin duda el cierre temporal de la central de abastos fue algo muy conflictivo, pero resultaba necesario para aplanar la curva de contagios”.

Mujeres: las más afectadas por la crisis combinada

Las crisis económica y sanitaria no solo profundizaron las desigualdades de género y sobrecargaron la confrontación de la realidad adversa en las mujeres,

sino que pusieron en evidencia el lugar central de las actividades de la reproducción social (Cavallero & Gago, 2022). Por un lado, los cierres obligatorios afectaron núcleos de empleabilidad de las mujeres, en particular el sector servicios (Vicepresidencia de la República, 2020). De acuerdo con la Organización Internacional del trabajo (OIT, 2021), a nivel agregado, las medidas para atender la pandemia sobre el empleo

afectaron en términos absolutos y relativos más a las mujeres que a los hombres. De acuerdo con la OIT, de aproximadamente 2,9 millones de puestos de trabajo que se perdieron durante la pandemia, la mayor proporción fueron de personal femenino, lo cual se confirma en una variación negativa del empleo femenino superior en 120 % a la variación también negativa en el empleo masculino (Tabla 1).

Tabla 1. Afectación de la crisis de la ocupación por actividades económicas con sus variaciones en el número de puestos de trabajo para el trimestre julio-septiembre de 2019 y de 2020

Afectación (variación % del empleo total)	Actividades económicas	Total		Hombres		Mujeres	
		Part.%	Var.%	Part.%	Var.%	Part.%	Var.%
Alta (-33,5% a -26,6%)	Alojamiento y servicios de comida	7,5	-27	4,1	-27,3	12,4	-26,8
	Industrias creativas y otras actividades de servicios	9,3	-21,7	5,1	-8,3	15,3	-27,9
	Actividades financieras, seguros e inmobiliarias	2,8	-19,2	2,8	-22,2	2,9	-15,3
	Actividades profesionales, científicas, técnicas y servicios administrativos	6,3	-16,9	4,9	-10,1	8,4	-22,6
Media-alta (-24,9% a -19,8%)	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	6,9	-15,7	10,8	-14,5	1,5	-28
	Administración pública y defensa, educación y salud humana	11,6	-15,5	7,4	-14,5	17,5	-16,2
	Comercio y reparación de vehículos	19	-12,7	17,5	-9,9	21,1	-16
Media-baja (-17,8% a -15,0%)	Información y comunicaciones	1,4	-12,1	1,4	-3,8	1,4	-23,8
	Industria manufacturera	10,7	-10,7	10,5	-3,1	11	-21
	Construcción	6,9	-9,1	10,9	-9,1	1,1	-8,7
Baja (-12,4% a 19,1%)	Agricultura, ganadería, caza silvicultura y pesca	15,7	-0,4	22,1	1,2	6,5	-8,2
	Suministro de electricidad, gas y agua	1	1,4	1,3	-8	0,5	36,1
	Explotación de minas y canteras	0,9	5,1	1,2	7	0,4	-2,3
	Total	100	-12,9	100	-8,1	100	-19,6

Fuente: OIT (2021).

Ahora bien, no solo el desempleo discriminó con mayor rigor a las mujeres, también la pandemia recargó los efectos de la crisis combinada (sanitaria y económica) en el interior de los hogares. De

acuerdo con la OIT, independientemente de la edad, los registros de inactividad económica fueron superiores en las mujeres durante el período de julio-septiembre de 2019 y 2020 (Figura 3).

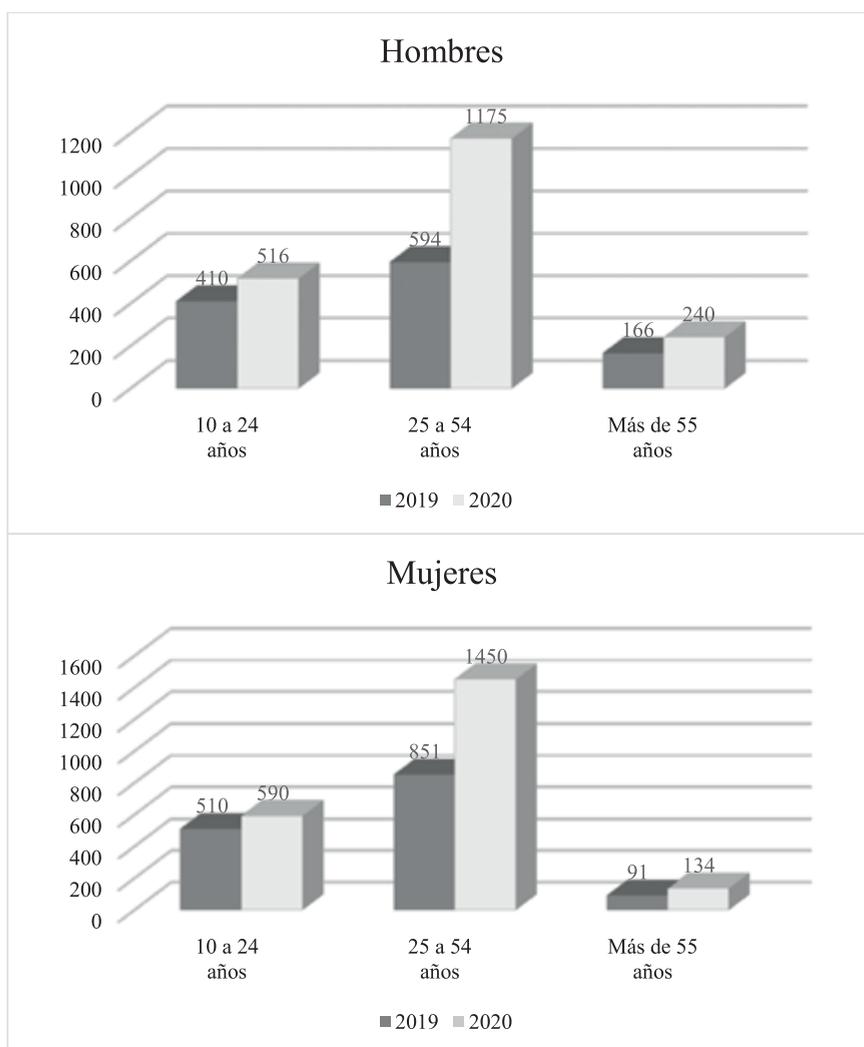


Figura 3. Población desocupada en Colombia por sexo, trimestre julio-septiembre de 2019 y de 2020 (miles de personas).

Fuente: OIT (2021).

Sin embargo, al analizar las actividades principales desarrolladas durante el mismo período, el número de mujeres dedicadas a oficios del hogar dobló en proporción a los hombres, teniendo a su vez un crecimiento relativo mayor (Figura 4). En otras palabras, el trabajo del cuidado del hogar y el soporte de las familias se reafirmó como una acti-

vidad principalmente desarrollada por las mujeres, la cual es esencial para la reproducción de la vida, especialmente en una coyuntura atravesada por el riesgo permanente de muerte, pero en cualquier caso no reconocida en las cuentas nacionales y tampoco en medidas diferenciadas de asistencia ante la emergencia sanitaria por COVID-19.

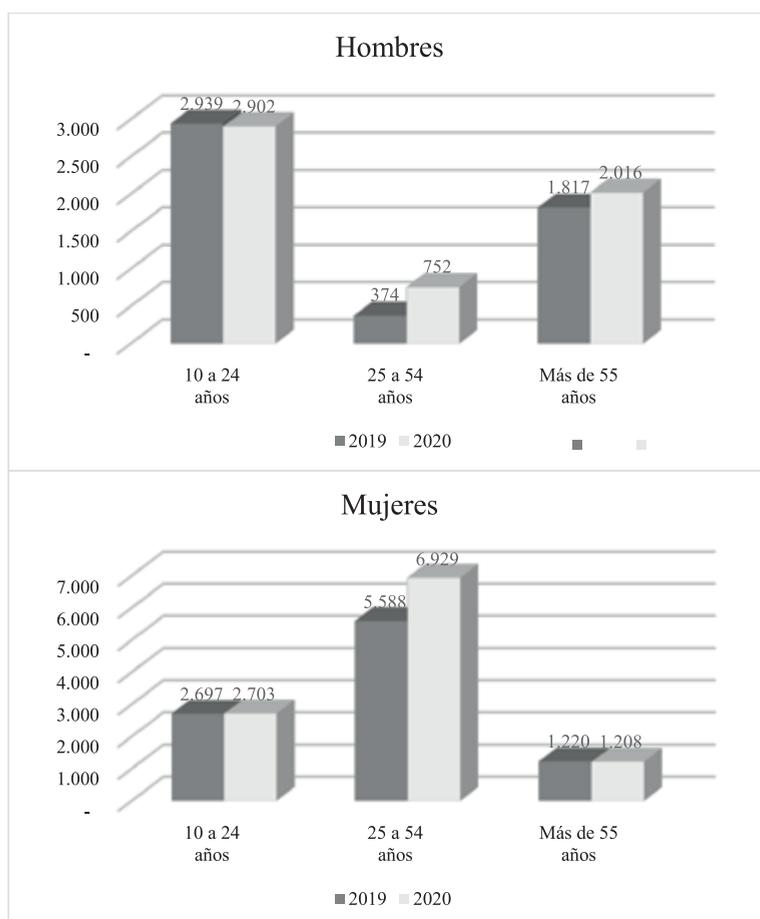


Figura 4. Actividad principal de la población económicamente inactiva por sexo en Colombia, trimestre julio-septiembre de 2019 y de 2020 (miles de personas).

Fuente: OIT (2021).

En relación con los testimonios, esta realidad se pudo corroborar y complejizar, pues además del soporte del cuidado a las familias, las mujeres tuvieron que seguir buscando formas para garantizar el flujo de recursos en los hogares. Una campesina de Fusagasugá mencionó la necesidad de endeudarse por medio de agiotistas: “Yo sí me endeudé ‘particular’ se puede decir, no con el banco. Pero por particular sí, pagando interés a particular, era la única forma para poder hacerlo más rápido y sin tanto papeleo. Imagínese, para ir a Fusa y aquí no nos estaban dejando salir. El bus no venía acá, no estaban dejando tampoco a los buses, más encima las carreteras vueltas nada”.

Este tipo de recursos que implicaban grandes costos se sustentaban en las grandes dificultades, tanto para productoras campesinas como para vendedoras ambulantes. El testimonio de una vendedora de moras en Fusagasugá resume las dificultades para la generación de ingresos en los momentos más críticos de la pandemia: “Antes venía mucha gente, de muchos lugares, venía gente de Bogotá, venía gente de Girardot, venía gente de Ibagué, porque la plaza de Fusa ha sido muy apetecida y venía mucha gente de muchas partes. En comparación a ese tiempo (antes de la pandemia), ahorita da tristeza, por decir algo el jueves, ayer, una soledad que se siente, que uno dice: Señor ¿Dónde

está la gente? ¿Qué pasa? le toca a uno decirle a la gente: por favor compre, por favor lleve”. Precisamente, la pandemia revela una situación que la economía feminista y los feminismos ya había puesto en discusión, estos trabajos que son esenciales para la reproducción social de la vida carecen de reconocimiento y valoración (Carrasco & Díaz, 2018; Cavallero & Gago, 2022).

Sesgos de política en el estado de emergencia

Cuatro días después de la caracterización de la enfermedad COVID-19 como una pandemia por la OMS, el presidente de la República declaró el “Estado de Emergencia Económica, Social y Ecológica en todo el territorio Nacional” (Decreto 417 del 17 de marzo de 2020), norma que permitía adoptar medidas necesarias para frenar la propagación de la COVID-19. Bajo este estado de excepción se expedieron otros decretos, como el 457 de 2020 que aplicó el aislamiento preventivo desde el 24 de marzo hasta el 13 de abril de 2020⁶. Estas medidas, sin embargo, excluían el abastecimiento de alimentos, por su relación con el derecho a la salud y a la vida.

En esta primera fase de aislamiento, si bien es cierto que se restringió gran parte de la movilidad, una de las excepciones cobijó a los transportado-

6 El aislamiento decretado por el Gobierno nacional coincidió con la medida de aislamiento (simulacro) aplicada por la Alcaldía de Bogotá entre el 20 y el 24 de marzo de 2020 (decretos distritales 090 y 091 de 2020).

res de carga (por vía terrestre y aérea) vinculados a la cadena de alimentos y elementos básicos. De igual forma, en materia de alimentación y abastecimiento, el Gobierno permitió la continuidad de las entregas a domicilios o a través de plataformas de comercio electrónico, la apertura de todo el comercio, restaurantes, grandes superficies, tiendas de barrio y almacenes de abarrotes y abastos, la continuidad de la producción, incluida la cadena de insumos en alimentación, elementos de aseo y medicamentos, y la garantía a los campesinos de tener una logística dispuesta para atender la demanda local y regional.

Una vez terminado este primer periodo del aislamiento, se continuó con una prórroga que duró 14 días adicionales (Decreto 531 de 2020) hasta el 26 de abril, manteniendo dentro de sus excepciones la adquisición de alimentos, así como la cadena de producción y siembra.

Para intentar paliar los efectos socioeconómicos de la cuarentena, el Gobierno nacional diseñó una política asistencial focalizada de transferencias monetarias (no condicionadas) denominada Ingreso

Solidario, la cual inicialmente estableció un monto de \$160 000 en población caracterizada por el Departamento Nacional de Planeación (DNP)⁷. Sin embargo, después de haber mantenido el aislamiento con varias excepciones durante un período de tiempo prolongado, en el mes de agosto del 2020 el Gobierno nacional, mediante el Decreto 1168, determinó flexibilizar las medidas y definió el “aislamiento selectivo con distanciamiento individual responsable”.

Un análisis del impacto de las medidas sobre el trabajo de las economías populares permite evidenciar los siguientes efectos:

- El periodo inicial del aislamiento generó un cese general de las actividades económicas en el país que afectó la producción campesina y la distribución de alimentos a cargo de la economía popular (cierres de espacios de comercio y restricciones de transporte). Sin embargo, las actividades se continuaron realizando y tuvieron un impacto en los precios y consecuentes pérdidas en los eslabones de la producción de alimentos.

7 Decreto 518 de 2020, Resolución 975 de 2020 y Resolución 1233 de 2020 (Ministerio de Hacienda y Crédito Público).

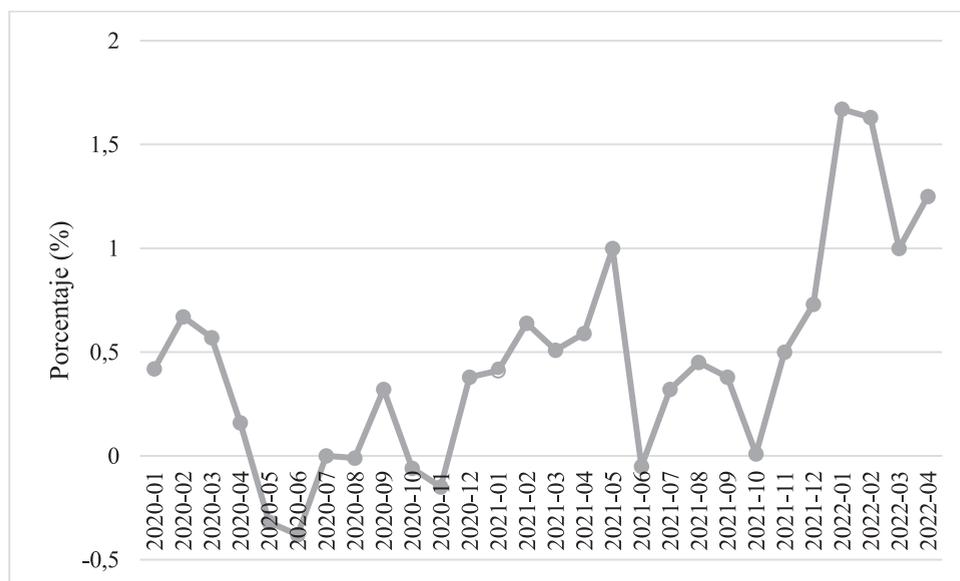


Figura 5. Tasa de inflación mensual (enero 2020-marzo 2022).

Fuente: Banco de la República (2022). En efecto, las medidas de aislamiento preventivo decretadas a partir del estado de emergencia, impactaron la demanda reduciendo los precios.

De acuerdo con la Figura 5, la variación del índice de precios al consumidor (IPC) acumulada desde la entrada en vigor de las medidas de aislamiento preventivo a finales de marzo de 2020 hasta diciembre del mismo año fue negativa (-0,06 %). Esta tendencia vendría a revertirse con el retorno paulatino de la actividad económica, las afectaciones a las cadenas de suministro a nivel global y más recientemente por conflictos y fenómenos de carácter geopolítico.

- En concordancia con lo anterior, puede afirmarse que la salvaguarda en las restricciones a la movilidad de actividades esenciales, dentro de las que se encontraban las relacionadas

con la producción y el abastecimiento de alimentos y los servicios básicos, en la realidad fue rebasada por la magnitud de la crisis sanitaria, la cual deterioró aún más las condiciones económicas que ya eran graves antes de la pandemia por COVID-19.

A un mes de haberse decretado el estado de emergencia, los indicadores macroeconómicos eran preocupantes. En abril de 2020 la tasa de desempleo llegó al 19,8 % a nivel nacional y al 23,5 % en las 13 principales ciudades y áreas metropolitanas, afectando principalmente a las mujeres. Estos niveles de desempleo coincidían con una economía en profundo deterioro, pues en abril de

2020 el PIB cayó 20.6 % con respecto al mismo mes del año anterior (DANE, 2021).

Soportado en el estado de excepción, el Gobierno nacional promovió la reactivación de la economía a través del consumo, y en mayo expidió el Decreto 682 de 2020, con el cual se buscó “crear una nueva norma con el fin de establecer una exención especial del impuesto sobre las ventas –IVA”. Esta medida, sin embargo, no benefició a los productores campesinos o a la economía popular encargada de la distribución de alimentos en zonas urbanas.

- Las consecuencias del aislamiento social y su impacto en las actividades económicas se tradujeron de inmediato en una caída en los ingresos, especialmente en familias que sustentan su actividad económica en economías populares y campesinas, sectores que están desprotegidos y carecen de derechos asociados a sus empleos. En ese sentido, el Gobierno comenzó a implementar una serie de programas de transferencias monetarias (no condicionadas) como la compensación del IVA a la población más vulnerable (Decreto 419 de 2020) y la creación del Programa Ingreso Solidario (Decreto 518 de 2020) para atender las necesidades

de los hogares en situación de pobreza y vulnerabilidad en todo el territorio nacional

Respecto a los programas orientados al campesinado se puede mencionar el Decreto 486 de 2020, que creaba un incentivo económico para los trabajadores y productores del campo mayores de 70 años, no solo por su condición de vulnerabilidad y riesgo frente a la enfermedad, sino porque es una población que en su mayoría carece de ingresos económicos y no tiene pensión. Por otra parte, para mejorar las condiciones de los trabajadores del campo se expidió el Decreto 471 de 2020, que buscó regular el precio de los insumos agropecuarios⁸; el Decreto 803, que creó el programa de apoyo para el pago de la prima de servicios del sector agropecuario, y el Decreto 796, que propuso la recuperación de la cartera de Finagro.

Ahora bien, este tipo de medidas siguieron el mismo enfoque de la reactivación del consumo (incluyendo los días sin IVA), focalizándose en las cadenas “tradicionales”, es decir, aquellos eslabones que incluyen la economía formal, destacándose en particular grandes productores rurales, supermercados y grandes superficies. Por el contrario, las restricciones de las actividades al aire libre y de la movilidad de gran parte de la población impidieron la comercialización de los productos de

8 La FAO en su informe del primer semestre del 2020 advirtió sobre un incremento en el costo de los agroinsumos cercano al 30 % (Food and Agriculture Organization of the United Nations [FAO], 2020a).

la economía popular y campesina. De esta manera, las medidas para la reactivación mediante incentivos se concentraron en las actividades empresariales, mientras que las políticas para la población vulnerable se pueden catalogar como medidas de asistencia social de emergencia.

En los casos de Bogotá y de Cundinamarca, de acuerdo con Hugo Rojas, si bien las disposiciones de política del orden nacional influenciaron las medidas en los niveles territorial y local, para la ciudad-región se tuvieron acciones diferenciadas que impactaron positivamente en el abastecimiento alimentario, en particular el funcionario mencionó: 1) el surgimiento de la Agencia Comercial de Cundinamarca; y 2) el incentivo a los mercados campesinos a través de comercio electrónico.

“El nacimiento de la agencia coincide con la pandemia, y eso nos ayudó mucho, pues ese andamiaje institucional resultó fundamental en la coordinación de la política pública entre la capital del país y el departamento de Cundinamarca. Teníamos intercambio de funcionarios entre la alcaldía y la gobernación, y eso fue muy importante para coordinar acciones (...) Por otro lado, gracias al impulso que dimos al comercio electrónico de los mercados campesinos, se impulsó la venta de frutas y verduras producidas en Cundinamarca y el área rural de Bogotá”.

Una coyuntura que profundiza problemas estructurales

De acuerdo con el reporte del [Banco Mundial \(2021\)](#), Colombia era en el 2019 el segundo país más desigual de América Latina (solo por debajo de Brasil), situación que se agravó por efectos de la pandemia, pues aproximadamente 3,6 millones de personas se sumaron a la pobreza. De acuerdo con la entidad multilateral, los efectos de la pandemia se pueden constatar en la situación alimentaria, pues en el 2020 aproximadamente 2,8 millones de personas no pudieron satisfacer las necesidades de alimentación básica, aproximadamente el 32 % de los hogares enfrentaron ajustes en la dieta (saltarse comidas), y otro tanto tuvo que dedicar parte de los ahorros para satisfacer necesidades de alimento ([Banco Mundial, 2021](#)).

Las cifras económicas del periodo previo a la pandemia muestran que la desigualdad, la informalidad, el desempleo y la inseguridad alimentaria ya presentaban un claro incremento. En tal sentido, atribuir al choque externo producido por la enfermedad COVID-19 los efectos negativos en materia económica y social no sería apropiado. En contraste, es necesario explicar los motivos del mayor deterioro en el análisis sobre la estructura económica y productiva que configura la particular forma de acumulación de capital en el país, la cual, en combinación con las políticas públicas implementadas,

sustenta el marco de crisis múltiple con ocasión de la pandemia.

En el caso del desempleo, es evidente el incremento en la tasa de desempleo (TD) desde el año 2015, que pasó de 8.9 % a 10.5 % en el 2019. En el año 2020, el desempleo alcanzó una tasa de 15.9 %, sin embargo, en ese año

ocurrió simultáneamente una disminución en la tasa global de participación (TGP), lo que redujo la presión sobre el desempleo al disminuirse parte de la oferta de trabajo. Esta circunstancia particular también podría explicar en parte el proceso lento de recuperación de la tasa de ocupación (TO) en el año 2021 (Figura 6).

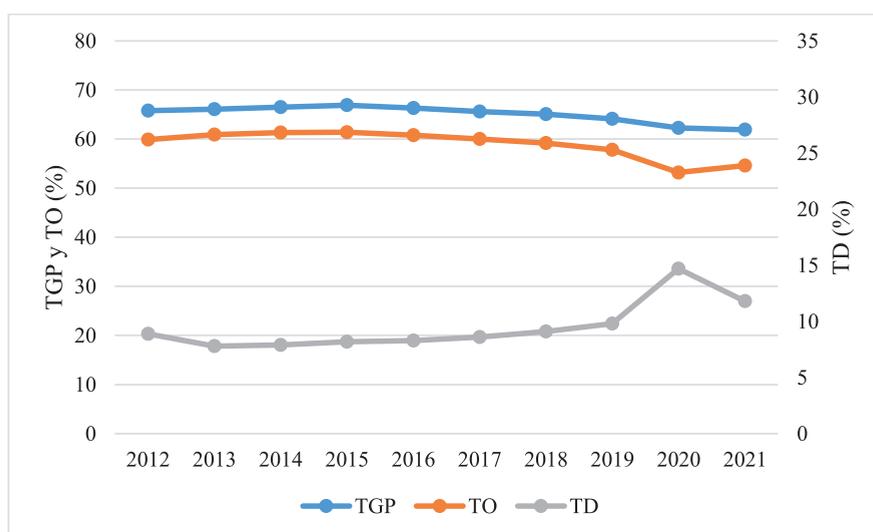


Figura 6. Tasa global de participación, ocupación y desempleo. Total nacional. 2012-2021.

Fuente: DANE (2022).

La pobreza monetaria fue otra de las variables que se incrementó durante la pandemia convergiendo a valores superiores a 40 % de la población sin discriminar localización geográfica (Figura 7). Sin embargo, al igual que el desempleo y otras variables macroeconómicas, ya se notaban señales de

deterioro con anterioridad a la crisis sanitaria (DANE, 2022). No obstante, la pobreza multidimensional no presentó variaciones significativas durante la pandemia⁹, sin duda por la influencia de las medidas gubernamentales que garantizaron el acceso a algunos servicios públicos básicos.

⁹ Mayores detalles al respecto en <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/pobreza-y-condiciones-de-vida/pobreza-multidimensional>

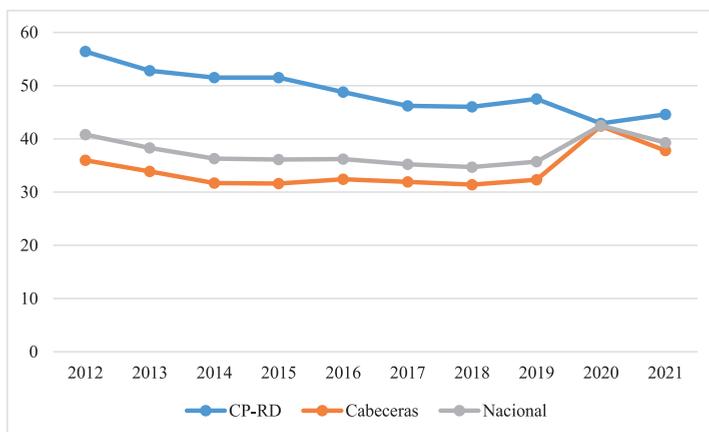


Figura 7. Pobreza monetaria. Total nacional, cabeceras y centros poblados (CP) y rural disperso (RD), 2012-2020.

Fuente: DANE (2022).

Ahora, el impacto de la pobreza se puede confirmar en otros asuntos como la alimentación. Con el deterioro de la actividad económica y por efecto de las medidas de aislamiento que impidieron

el desarrollo de diferentes ocupaciones en las economías populares, una parte importante de la población dejó de consumir tres comidas al día (Figura 8).

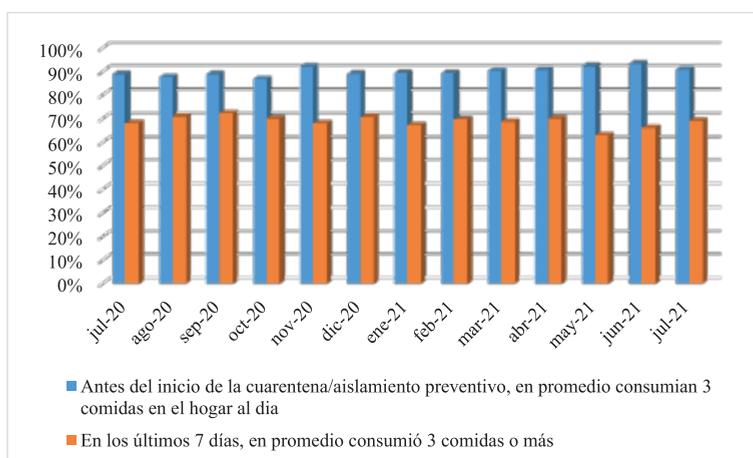


Figura 8. Seguridad alimentaria: variación de porcentajes de hogares que consumen 3 comidas al día. Total 23 ciudades. Julio 2020–julio 2021.

Fuente: DANE (2022).

La escena dramática de esta realidad ocurrió durante las primeras semanas del confinamiento, con la alerta de hambre y necesidad que las familias reportaron mediante la disposición de trapos rojos en las ventanas de las casas. Este llamado de urgencia ocurrió en barrios populares de todas las ciudades del país y representó un claro mensaje de auxilio y un símbolo de la desigualdad social que radicalizó la pandemia.

La entrevista: la trágica constatación de una realidad que supera los datos

Sobre las condiciones socioeconómicas de las y los trabajadores entrevistados vinculados a la cadena de abastecimientos y los efectos que sobre ellos tuvo la pandemia¹⁰, en términos generales se pueden sintetizar tres hallazgos:

De mal en peor: “la pandemia solo agravó las dificultades”

La vulnerabilidad económica y la exclusión social anteceden como marco de realidad a la pandemia por COVID-19. La entrevista a don Fabio, vendedor de la localidad de Kennedy, sustenta esta afirmación: “Ya todo venía mal, estaba difícil. Había tenido otro negocio con un socio y todo salió mal. Vine aquí para intentar resurgir, pero la pandemia solo agravó las dificultades, pero cada día toca igual trabajar”.

Se debe mencionar que esta población históricamente ha ejercido sus actividades en condiciones precarias, con carencia de reconocimiento y de valoración de sus trabajos y en evidente desprotección social. El abandono por parte del Estado, la falta de acceso a derechos básicos y las condiciones deficientes para la producción y comercialización de alimentos constituyen factores estructurales, situación que la pandemia agravó.

En coherencia con lo anterior, es una manifestación común en los trabajadores entrevistados afirmar que las medidas decretadas por el Gobierno no los beneficiaron. Según sus testimonios, los apoyos fueron mínimos, no respondieron a las necesidades y condiciones descritas por ellos, y además no se correspondieron con la importancia de su actividad (la garantía de la alimentación de todos los ciudadanos).

El doble filo de las medidas de emergencia: entre la limitación de los contagios y la afectación al trabajo

Las medidas de aislamiento preventivo y los cierres totales resultaron en choques muy fuertes para los eslabones populares del abastecimiento de alimentos. En el caso de los vendedores ambulantes y estacionarios estas medidas limitaron las posibilidades reales de subsistencia, pues el sustento familiar

10 Para mayor información sobre los efectos de la pandemia en los sistemas alimentarios de la región, la FAO en colaboración con la CEPAL preparó una serie de boletines titulada “Sistemas alimentarios y COVID-19 en América Latina y el Caribe” (FAO, 2020b).

depende de los ingresos diarios. Para las economías campesinas, la pandemia y sus efectos implicaron la pérdida de sus cosechas, por lo menos durante las primeras semanas de confinamiento.

Los pequeños productores vivieron momentos de angustia e incertidumbre durante los primeros días de confinamiento. Así lo vivió una de las productoras de mora de Fusagasugá que fue entrevistada: “¿cómo así? ¿Qué es confinamiento? ¿Qué es eso? Que no se podía viajar. Bueno, y entonces, ¿la mora? ¿Qué vamos a hacer con la mora? Dios mío, ¿qué hacemos?”.

Con el paso de los días, la incertidumbre se transformó en reales dificultades, en particular por la afectación a sus trabajos y sus fuentes de ingresos. Un productor de hortalizas de Choachí manifestó: “Había harta cosecha y no se pudo vender porque hubo cierres totales del pueblo, de la plaza. Entonces la gente estaba como en esa ansiedad y que no sabían qué iba a pasar. Y los cultivos no dan espera, la producción nueva no da espera, y esos cultivos que hubieron [sic] en las primeras semanas, en los primeros meses, se perdieron”. Para otra de las productoras de mora de Fusagasugá, la situación fue dramática, ella no pudo comercializar la mora prácticamente durante varios meses, ya que los camiones encargados de recoger la mora para llevarla a Corabastos no subieron hasta la vereda: “(...) vino tiempo de pérdida porque no la recibían. No dejaban que la transportaran, no

podíamos llevarla. Acá no había quien la recogiera ¿Pues qué pasó? se dañaba (...) Vino un descenso económico (...) nosotros vivimos del diario a diario de vender la morita, de ahí cogemos para hacer el mercado, y si usted no vendía la mora pues de dónde cogían ustedes para poder solventar y para el sustento de la casa”. Esta situación de inmediato se vio reflejada en una disminución considerable de los ingresos. Sin embargo, algunos casos mostraban un balance menos problemático. Para un productor de café entrevistado, la situación fue distinta, él pudo vender su carga de café al comprador de siempre, con tal suerte que desde el año 2020 el precio del grano se fue incrementando por la sequía de Brasil y por las mismas afectaciones que provocó la pandemia en la comercialización del café.

Para los vendedores al menudeo la situación no fue menos grave, aunque se tiene un amplio espectro de afectación dependiendo de factores como la disposición de un local de trabajo, la empleabilidad y generación de ingresos de las mujeres y los hijos, entre otros.

Los cierres obligatorios significaron una pérdida de recursos diarios, pero también de los ahorros. Así lo manifestó Fernando, uno de los vendedores entrevistados: “Eso fue para el 19 de marzo que ya no podíamos trabajar en la Plaza. Dijeron que tocaba encerrarnos en la casa. Lo que yo ya trabajaba en diciembre, me tocó coger de ahí, sostenernos casi los 40 días... Un ahorro,

una base para poder pagar el arriendo, los servicios, la alimentación. Para estar cuidándonos”.

En varios casos, el balance de la pandemia se hace en relación con la salud, y no propiamente con la dinámica del trabajo. Así lo manifestó Fabio, otro vendedor al menudeo de alimentos: “Lo bueno es que a nosotros no nos pasó nada, sentimos algunos dolores de cabeza y malestar, pero no más. Nos afectó muchísimo el cierre de abastos, pero las compras las hacíamos a los camiones afuera, entonces yo por lo menos nunca paré, y gracias a Dios estamos vivos”.

El rebusque, la comunidad y la innovación para confrontar la crisis

En una realidad estructural y coyuntural adversa, con carencias de apoyo por parte del Gobierno, estos trabajadores no solo lograron enfrentar las crisis, sino que, en algunos casos, de forma colectiva y comunitaria, recompusieron las cadenas de abastecimientos en sus territorios para garantizar la reproducción de sus comunidades.

Uno de los principales hallazgos que se registraron en el trabajo de campo tuvo que ver con las experiencias comunitarias de “trueque o cambalache”, es decir, aquellas iniciativas relacionadas con el intercambio de productos agrícolas por otros entre campesinos que, en plena pandemia, además, resultó con-

virtiéndose en una alternativa crucial para enfrentar la crisis.

Uno de los productores de Choachí habló de “truequear”, esa acción a la que suelen recurrir las comunidades en tiempos de crisis: “truqueamos con algunas personas que tienen cosas diferentes. Por ejemplo, ahorita estamos trabajando con un señor que produce queso y utiliza para las cremas las hortalizas. Entonces con él truequeamos hortalizas por queso. Él nos trae los quesitos semanalmente y se lleva a pago de eso unas hortalizas para el consumo de su familia. Hay otra persona también que tiene leche, por ejemplo que no tenemos en el momento, y también truequeamos por leche”. Esto ocurrió igualmente en Fusagasugá, allí Leonardo recordaba que esta es una práctica implementada desde hace mucho tiempo: “tengo muchas amistades en la parte alta del corregimiento, que es frío, entonces algo intercambio con ellos. De aquí les llevó frutas, de allá me traen frutas (...) Puro trueque. Lo he puesto en práctica ¿por qué? Porque eso es algo que viene desde mis antepasados y eso genera mucho allegamiento en toda la sociedad campesina”.

En Fusagasugá sobresale la iniciativa impulsada por los ediles de las veredas del sur, que surgió con el propósito de enfrentar el hambre de la población más vulnerable (tanto de las zonas urbanas como rurales) durante los primeros meses de la pandemia, la cual denominaron “Donatón por la Vida” y

contó con el apoyo de la administración municipal. Al respecto, uno de los entrevistados manifestó: “hacer eso era la posibilidad de que nos fuera bien o mal, pero con la grata sorpresa de que se recogieron cuatro toneladas de comida de los campesinos. Los campesinos les dijeron que era algo solidario, la gente salió voluntariamente a llevar todo lo que cultivan en sus fincas. Las veredas, las carreteras eran inundadas de comida y esos camiones se llenaron en menos de nada”. De esta manera, sin la mediación del dinero, se logró reactivar entre la ciudad y el campo la cadena de abastecimiento de alimentos a través de esta práctica solidaria.

Otra innovación para la subsistencia, tanto de productores campesinos como de vendedores al menudeo, fue el comercio a través de redes sociales como WhatsApp. Don Luis, un productor de Choachí lo describe: “Fueron nuevas experiencias porque hubo que utilizar la tecnología, claro, como es el WhatsApp. (...) yo le mando una lista con un consolidado de lo que hay de la producción en la huerta, y así mismo ustedes pueden escoger y reenviarme nuevamente un mensaje con las cosas que necesitan, con las cositas, las cantidades que necesitan”.

En el caso de vendedores y productores más organizados o con tradición en plazas de mercado, que conocen o han tenido un contacto con la institucionalidad, se aprovecharon algunas directrices de la Alcaldía de Bogotá

sobre mercados campesinos a través de plataformas electrónicas. Al respecto, don Pablo, de la organización AGROPOLIS, afirmó: “Nos cogió la pandemia en ese ejercicio y fue un buen momento también porque nosotros tampoco hemos parado, no hemos tenido cuarentenas, como saben que en los municipios los alimentos estaban represados, logramos que en la plaza de San Carlos hicimos mercacampo, la canasta campesina que se distribuyó por internet, se subieron las ventas, teniendo de 200 a 300 mercados, y también se entregaron auxilios humanitarios que instituciones las habían hecho y las llevamos a barrios populares. Siempre tocó hasta las 11 o 12 de la noche entregando porque no tenemos una logística para mantenernos, ahora las ventas son mínimas. Íbamos a las veredas a comprar y distribuir, otros se arriesgaban a traer a la plaza y ahí se hacía la separación y consolidación de las canastas. Ahora este año, logramos hacer mercados en los barrios, ahora estamos suspendidos, debido a las cuarentenas en los barrios, se va a intentar hacer los miércoles”.

CONCLUSIONES

En marzo de 2020 el Gobierno declaró el estado de emergencia económica, social y ecológica en todo el territorio nacional, para hacer frente a la pandemia de la enfermedad COVID-19. Muchas de estas medidas implicaron limitaciones a la movilidad, cuarentenas generalizadas y en algunos casos

cierre total de actividades productivas o la suspensión de otras relacionadas con la logística propia de las cadenas de abastecimiento de alimentos entre áreas rurales y hacia centros urbanos. A pesar de los esfuerzos por reactivar la economía, las medidas no beneficiaron a todos los actores que participan de la cadena del abastecimiento de alimentos, incluidos los campesinos y la economía popular. Por el contrario, las medidas afectaron el desarrollo de las actividades de estas economías de las cuales depende el sustento diario.

La pandemia impactó profundamente los indicadores económicos y sociales y, particularmente, en lo referido al abastecimiento de alimentos hubo importantes retrocesos en la seguridad alimentaria, explicado en gran medida como consecuencia de la caída en los ingresos de la población ante la pérdida de puestos de trabajo, las restricciones a la movilidad y, posteriormente, por el incremento en los precios. Esta situación repercutió y afectó considerablemente los ingresos y las condiciones socioeconómicas de la población trabajadora vinculada a la cadena de abastecimiento de alimentos.

La reducción de los ingresos tuvo una fuerte manifestación en los indicadores socioeconómicos del país, en particular, pobreza monetaria, informalidad y empleo. Sin embargo, todos estos indicadores ya mostraban tendencias de deterioro durante el periodo previo a la declaratoria de emergencia, lo cual indica que la vulnerabilidad social y

económica, y la carencia de trabajo formal y de protección social, responden a efectos de la estructura productiva y distributiva, y que se agravaron por efecto de la pandemia. Por ejemplo, la informalidad no solo se venía incrementando en los últimos cinco años, sino que con la pandemia se llegó a más de la mitad de la PEA.

En medio de la crisis combinada (sanitaria y económica), las mujeres han sufrido las mayores consecuencias, pues las afectaciones sobre la actividad económica fueron más severas sobre sectores económicos con mayor representatividad de mano de obra femenina. Sin embargo, las mujeres también han soportado mayores esfuerzos en los cuidados y en la búsqueda de recursos monetarios para el sostenimiento de las familias, situación que configura un escenario de mayor vulnerabilidad y afectación tanto en el campo como en las ciudades, debido a la falta de reconocimiento de su trabajo dentro del hogar y a la inexistencia de políticas de atención diferenciada en el marco de las políticas de emergencia.

En el caso de Bogotá y la región de Cundinamarca, de acuerdo con el análisis de los testimonios, si bien las políticas del orden nacional restringieron la actividad económica y el sustento de las economías populares, medidas coordinadas de política entre el distrito y el Gobierno departamental permitieron el comercio electrónico y el diseño de acciones de política que pudieron

tener efectos favorables en el abastecimiento alimentario en la región. Sin embargo, estos hallazgos precisan ser objeto de un análisis más profundo para determinar sus reales impactos.

El análisis de las diferentes fuentes, igualmente, permite concluir sobre la importancia de las economías populares en las distintas fases de la cadena de abastecimiento para el sostenimiento, no solo de las familias sino del propio aparato productivo. La pandemia demostró que estas economías no pueden parar, pues de su trabajo depende la reproducción biológica y social del resto de la población y la continuidad de otras actividades (tanto formales como informales). En otras palabras, sus actividades resultan esenciales para la reproducción de la vida.

AGRADECIMIENTOS

Especialmente a Santiago Castaño, Édgar Suárez y Angélica Sierra, por sus comentarios y aportes en los debates que guiaron el proceso de investigación. De igual manera, a los evaluadores anónimos por sus comentarios y sugerencias.

DECLARACIÓN DE CONFLICTOS DE INTERESES

Los autores declaran que no existen conflictos de intereses.

FINANCIAMIENTO

Este artículo hace parte de los resultados del proyecto de investigación “El abastecimiento de alimentos en tiempos de pandemia: implicaciones y propuestas para una política pública dirigida a los trabajadores de la economía popular en Bogotá y municipios aledaños”, código 50699, financiado por la División de Investigación sede Bogotá de la Universidad Nacional de Colombia en el marco de la convocatoria “Invitación directa a presentar propuestas de investigación e iniciativas de intercambio de conocimiento relacionadas con la pandemia y pospandemia del Covid-19”.

CONTRIBUCIÓN DE LOS AUTORES

Diego Alejandro Guevara Castañeda fue el director del proyecto; él y Carlos Alberto Suescún Barón y Martha Lucía Bernal concibieron, diseñaron y ejecutaron la investigación, que además contó con el apoyo de Óscar Morillo en calidad de asistente de investigación. Todos los autores participaron y contribuyeron en la discusión, revisión y aprobación del texto final.

REFERENCIAS

- [1] Álvarez, I. & Begiristain, M. (2019). Feminismo para los sistemas alimentarios y la agroecología. *RIESISE*, (2), 125-146.
- [2] Arteaga, O., & Fuentes, A. (2021). COVID-19 en América Latina: más allá de los datos epidemiológicos. *Revista de Medicina y Cine*, 16(e), 119-127. <https://doi.org/10.14201/rmc202016e119127>.
- [3] Banco Mundial. (2021). *Hacia la construcción de una sociedad equitativa en Colombia*. Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento & Banco Mundial.
- [4] Banco de la República de Colombia. (2022). *Estadísticas de precios e inflación*. <https://www.banrep.gov.co/es/estadisticas/precios-e-inflacion>
- [5] Bezanson, K., & Luxton, M. (2006). *Social Reproduction: Feminist Political Economy Challenges Neo-Liberalism*. McGill-Queen's Press MQUP.
- [6] Bielschowsky, R. (1998). Cincuenta años del pensamiento de la CEPAL: una reseña. En R. Bielschowsky (ed.). *Cincuenta años del pensamiento de la CEPAL*, vol. I (pp. 9-61). Fondo de Cultura Económica & CEPAL.
- [7] Carrasco, C. & Díaz, C. (Eds.) (2018). *Economía feminista: desafíos, propuestas, alianzas* (1.ª ed.). Madre Selva.
- [8] Cavallero, L. & Gago, V. (2022). *La casa como laboratorio. Finanzas, vivienda y trabajo esencial* (1.ª ed.). Fundación Rosa Luxemburgo.
- [9] Cifuentes, J. (2021). COVID-19 Mortality Rate and Its Incidence in Latin America: Dependence on Demographic and Economic Variables. *International Journal of Environmental Research and Public Health*, 18(13).
- [10] Conti, B., Prates, D., & Plihon, D. (2014). A hierarquia monetária e suas implicações para as taxas de câmbio e de juros e a política econômica dos países periféricos. *Economia e Sociedade*, 23, 341-372.
- [11] Departamento Administrativo Nacional de Estadística -DANE- (2021, 30 de nov.). *Boletín técnico. Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) a octubre 2021*. https://img.lalr.co/cms/2021/11/30163259/bol_empleo_oct_21.pdf
- [12] Departamento Administrativo Nacional de Estadística -DANE- (2022, 26 de abr.). *Comunicado de prensa. Pobreza monetaria año 2021*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/condiciones_vida/pobreza/2021/Comunicado-pobreza-monetaria_2021.pdf

- [13] Food and Agriculture Organization of the United Nations -FAO-. (2020a). *Boletín n.º 1. Coyuntura del abastecimiento alimentario en los territorios rurales de Colombia*. FAO.
- [14] Food and Agriculture Organization of the United Nations -FAO-. (2020b). *Sistemas alimentarios y COVID-19 en América Latina y el Caribe*. Cepal. <https://www.cepal.org/es/taxonomy/term/8344>
- [15] Farné, S. & Sanín, C. (2020). Panorama laboral de los migrantes venezolanos en Colombia 2014-2019. *Observatorio del Mercado de Trabajo y la Seguridad Social*, 28.
- [16] Fraser, N. (2020). *Los talleres ocultos del capital* (1.ª ed.). Traficante de Sueños.
- [17] Furtado, C. (1964). *Elementos de una teoría del subdesarrollo*. Desarrollo y subdesarrollo. Editorial Eudeba. Gago, V. (2014). *La razón neoliberal: economías barrocas y pragmática popular* (1.ª ed.). Tinta Limón.
- [18] Gago, V. (2019). *La potencia feminista. O el deseo de cambiarlo todo* (1.ª ed.). Tinta Limón.
- [19] Giraldo, C. (2017). La economía popular carece de derechos sociales. En C. Giraldo (comp.), *Economía popular desde abajo*. Ediciones desde Abajo.
- [20] Giraldo, C. (2020). *Trabajo y economía popular*. Documentos FCE-CID Escuela de Economía n.º 104. Universidad Nacional de Colombia. <http://fce.unal.edu.co/media/files/CentroEditorial/documentos/documentosEE/documentos-economia-104.pdf> (revisado: 25 de marzo de 2022).
- [21] Hernández, H. (2021). COVID-19 en México: un perfil sociodemográfico. *Notas de Población*.
- [22] Ibáñez, A. & Velásquez, A. (2008). *El impacto del desplazamiento forzoso en Colombia: condiciones socioeconómicas de la población desplazada, vinculación a los mercados laborales y políticas públicas*. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).
- [23] Johns Hopkins University & Medicine (2022). *Data. Global Map*. <https://coronavirus.jhu.edu/map.html>
- [24] Machado, A. (2009). *La reforma rural, una deuda social y política*. Universidad Nacional de Colombia.

- [25] Nelson, J. (2004). ¿Estudio de la elección o estudio del abastecimiento? El género y la definición de economía. En M. Ferber J. & Nelson (eds.), *Más allá del hombre económico. Economía y teoría feminista* (pp. 39-57). Ediciones Cátedra, Universitat de Valencia, Instituto de la Mujer.
- [26] Organización Internacional del Trabajo -OIT- (2021). *El impacto de la COVID-19 en las mujeres trabajadoras de Colombia*. Oficina de la OIT para los Países Andinos.
- [27] Organización Mundial de la Salud -OMS- (2020). *COVID-19: cronología de la actuación de la OMS*. WHO. <https://www.who.int/es/news/item/27-04-2020-who-timeline---covid-19>
- [28] Organización Panamericana de la Salud -OPS- (2008). *La economía invisible y las desigualdades de género. La importancia de medir y valorar el trabajo no remunerado*. OPS.
- [29] Osorio, J. (2001). *Fundamentos del análisis social: la realidad social y su conocimiento*. Fondo de Cultura Económica & Universidad Autónoma Metropolitana (UAM).
- [30] Pérez, A. (2014). *Subversión feminista de la economía: aportes para un debate sobre el conflicto capital-vida*. Traficantes de sueños.
- [31] Pinto, A. (1970). Naturaleza e implicaciones de la “heterogeneidad estructural” de la América Latina. *El Trimestre Económico*, 37(145), 83-100.
- [32] Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo -PNUD- (2011). *Colombia rural: razones para la esperanza. Informe Nacional de Desarrollo Humano para Colombia*. PNUD.
- [33] Ramírez, Y., Tovar, L., & Giraldo, C. (2020). Un nuevo contrato para la reproducción social y de la vida. *Working paper sobre sistemas metabólicos de medio ambiente, sociedad, económica y acción pública*. <https://www.desdeabajo.info/colombia/item/40984-un-nuevo-contrato-para-la-reproduccion-social-y-de-la-vida.html#:~:text=El%20nuevo%20contrato%20para%20la,en%20funci%C3%B3n%20de%20defender%20y>
- [34] Rodríguez, C. (2017). *Introducción a la economía feminista*. Mimeo.
- [35] Rodríguez, O. (1977). *Teorías de la CEPAL sobre el subdesarrollo*. Instituto Latinoamericano de Planificación Económica y Social-ILPES-CEPAL.

- [36] Singh, A. K., & Misra, A. (2020). Impact of COVID-19 and Comorbidities on Health and Economics: Focus on Developing Countries and India. *Diabetes & Metabolic Syndrome: Clinical Research & Reviews*, 14(6), 1625-1630.
- [37] Suescún, C. (2017). Entre desposesión y legitimación: algunas consideraciones sobre el origen social de los sectores populares en Colombia. En C. Giraldo (comp.), *Economía popular desde abajo*. Ediciones desde Abajo.
- [38] Suescún, C. (2020). *Desenvolvimento rural e subdesenvolvimento: uma caracterização da estrutura agrária da Colômbia (1961-2016)*. [Tesis doctorado]. Instituto de Economía, Universidade Estadual de Campinas (UNICAMP). <http://repositorio.unicamp.br/Acervo/Detail/1161732>
- [39] Vicepresidencia de la República. (2020). *Serie mujeres en tiempos de COVID-19. Boletín 15. Recuperación económica: empleo de mujeres*. Observatorio Mujeres. https://observatoriomujeres.gov.co/archivos/Publicaciones/Publicacion_144.pdf